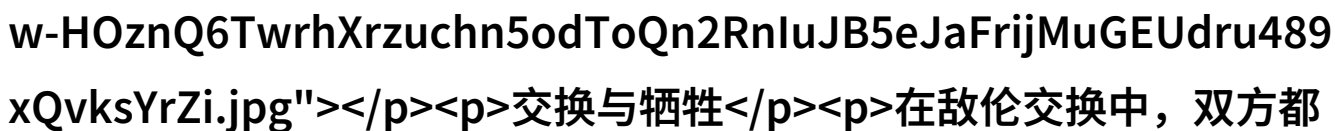
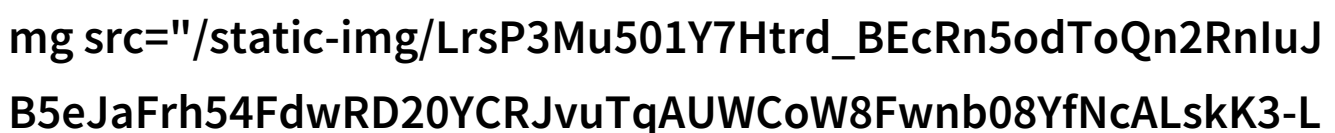


敌伦交换第150个秘密的力量

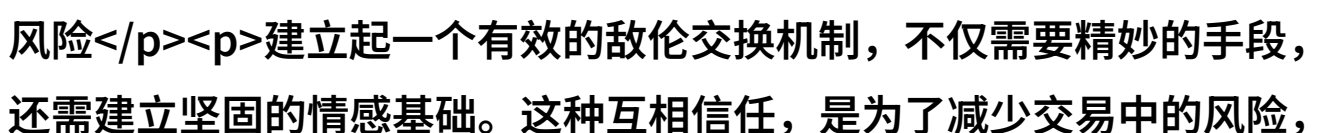
在这个世界上，有些事情看似简单，却隐藏着复杂的奥秘。敌伦交换第150是一个这样的例子，它不仅是某一事件的名称，更是揭开人际关系、交易和信任之谜的钥匙。



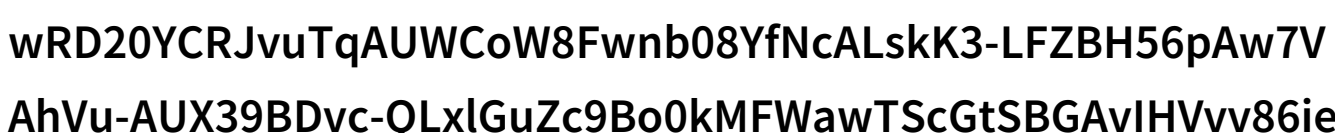
交换与牺牲
在敌伦交换中，双方都需要做出牺牲。这是一种博弈，既涉及物质利益，也包含情感投入。它要求参与者必须放下自我，以达到更高层次的合作与共赢。



信任与风险
建立起一个有效的敌伦交换机制，不仅需要精妙的手段，还需建立坚固的情感基础。这种互相信任，是为了减少交易中的风险，使双方能够更安全地进行资源或信息的交流。



公平原则
任何一个成功的地缘政治交易，都必须遵循公平原则。这意味着所有参与者都应获得相等或者至少是公正地分配到的收益，无论这些收益是直接还是间接性的。



长期战略视角
真正的大型交易往往不是短期内就能完成，而是在长期内通过多次小规模交易逐步构建起来。因此，在对待敌伦交换时，要有长远眼光，不急于求成，而要耐心地去打造稳固而

可靠的人际网络。 </p><p></p><p>心理游戏与策略思考</p><p>在现实生活中，很多时候并非只有金钱可以作为交换媒介，有时候人们还会用情感、知识或影响力来进行交易。在这样的情况下，心理游戏和策略思考变得尤为重要，因为这是决定是否能成功达成目的的一把钥匙。 </p><p>跨领域融合优势</p><p>最后，对于那些想要从敌伦交换中获益最大化的人来说，将不同领域之间相结合，可以发掘更多潜在价值。这可能包括跨学科研究、多元文化交流，以及技术创新等，这些都是提高个人能力和扩大影响力的有效途径。 </p><p>下载本文pdf文件</p>